



Davide Giovanetti



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Venditore Torti frutta - Milano, Milano
12/2017 - ad oggi

- Vendita mirata alla fidelizzazione e all'acquisizione di nuovi clienti.
- Gestione dell'attività di vendita nell'ottica dell'incremento costante del fatturato.
- Partecipazione a corsi di aggiornamento ed eventi di settore.
- Studio del mercato d'area e delle caratteristiche del target per l'acquisizione di nuovi clienti.
- Partecipazione a eventi promozionali di settore.
- Accoglienza alla clientela e assistenza nella scelta della merce, nella ricerca degli accessori e nella finalizzazione degli acquisti.
- Utilizzo di un approccio di vendita consultivo per comprendere e soddisfare le esigenze dei clienti.
- Utilizzo di metodi di vendita collaudati per superare i target prefissati del [Numero]%, aumentando così gli utili del [Numero]%.
- Realizzazione di un flusso di entrate costante grazie alla gestione proattiva e mirata di un portfolio clienti del valore di [Importo] €.
- Incremento degli incassi di [Importo] € da [Periodo], con un aumento percentuale del [Numero]%.
- Aumento dei ricavi del team, generando oltre [Importo] € in vendite personali per [Periodo].
- Aggiornamento delle strategie di vendita e dei canali di marketing per aumentare gli utili complessivi del [Numero]%.

Tecnico macchine da caffè Gda - Cascine Vica rivoli, Torino
03/2006 - 12/2017

- Controllo tecnico periodico per l'individuazione delle problematiche che provocano guasti comuni.
- Supporto all'azienda nelle comunicazioni con enti e uffici tecnici dei clienti e dei fornitori.
- Effettuazione di visite, sopralluoghi e riunioni in riferimento alle attività tecniche dell'ufficio.
- Supervisione delle fasi di lavoro, della messa in esercizio e delle procedure di collaudo.

Tecnico elettricista Valdata s.pa - Silvano Pietra, Pavia
12/2003 - 04/2005

- Installazione di oltre [Numero] componenti [Tipo] con precisione nel rispetto delle norme sulla sicurezza.
- Installazione di punti luce, connettori e componentistica elettrica.
- Cablaggio e installazione di dispositivi e componentistica elettrica.

Tecnico macchine da caffè Brasilia s.p.a - Retorbido, Pavia
06/1996 - 10/2003

- Individuazione di nuove modalità di lavoro finalizzate a migliorare l'efficienza delle attività.
- Gestione dei fornitori del reparto tecnico in conformità alle policy aziendali.
- Calibrazione delle macchine per garantire i livelli di produttività richiesti e il

CONTATTI



Via Marconi n 53/a, 15050, Molino Dei Torti, Alessandria



3387504641



g.davide78@gmail.com



31/07/1978



A/B/C

PROFILO PROFESSIONALE

Assistente alle vendite di talento con [Numero] anni di esperienza nella vendita al dettaglio. Particolarmente attento al successo aziendale attraverso la massimizzazione delle opportunità di vendita e di servizio. [Qualifica] con buona conoscenza in ambito [Tipologia] e forte motivazione a crescere professionalmente nel ruolo. Può contare su buone doti organizzative e di gestione del tempo. Sa inserirsi senza troppe difficoltà in nuovi contesti lavorativi grazie a spirito di squadra e ottime capacità di ascolto e comunicazione.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Tecniche di vendita
- Tecniche di negoziazione
- Attitudine commerciale
- Doti di mediazione
- Buona dialettica
- Politiche di vendita

rispetto degli standard di qualità.



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Diploma: Elettronica
IPSIA - Voghera , 06/1996